





Resumo do Projeto

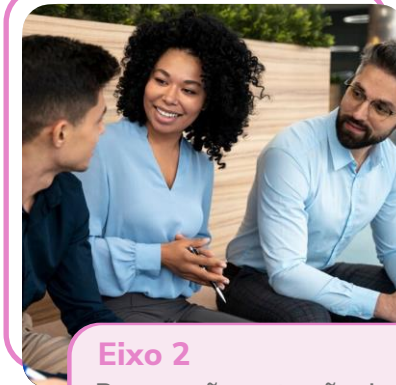
O Sebraetec NI estimula a concepção, geração, estruturação e crescimento de pequenos negócios inovadores. Por meio da capacitação de empreendedores e da sua conexão com mecanismos, transforma os negócios em empreendimentos de sucesso.

Estes são os eixos de atuação do projeto:



Eixo 1

Mobilização e qualificação de mecanismos



Eixo 2

Prospecção e atração de empreendedores



Eixo 3

Acompanhamento e apoio aos atendimentos



Eixo 4

Monitoramento e avaliação de resultados



Eixo 5

Desenvolvimento e operação do projeto



Ações do Projeto

Apoiar os SEBRAE/UF
na disponibilização e
revisão das fichas
técnicas de validação,
operação e tração

Qualificação das
equipes do Sebrae para
operação dessas fichas

Mobilização dos
mecanismos

Suporte aos mecanismos
no processo de
credenciamento

Qualificação dos
mecanismos para
prestação dos serviços

Mobilização dos
empreendedores

Acompanhamento e
sistematização dos dados
e resultados dos
atendimentos

Comprometimento com a
melhoria contínua dos
procedimentos e
processos

Etapas do Projeto



Todas as etapas possuem Gestão e Melhoria Contínua

○ Fase Atual

Levantamento e análise de dados

Mobilização dos mecanismos para credenciamento

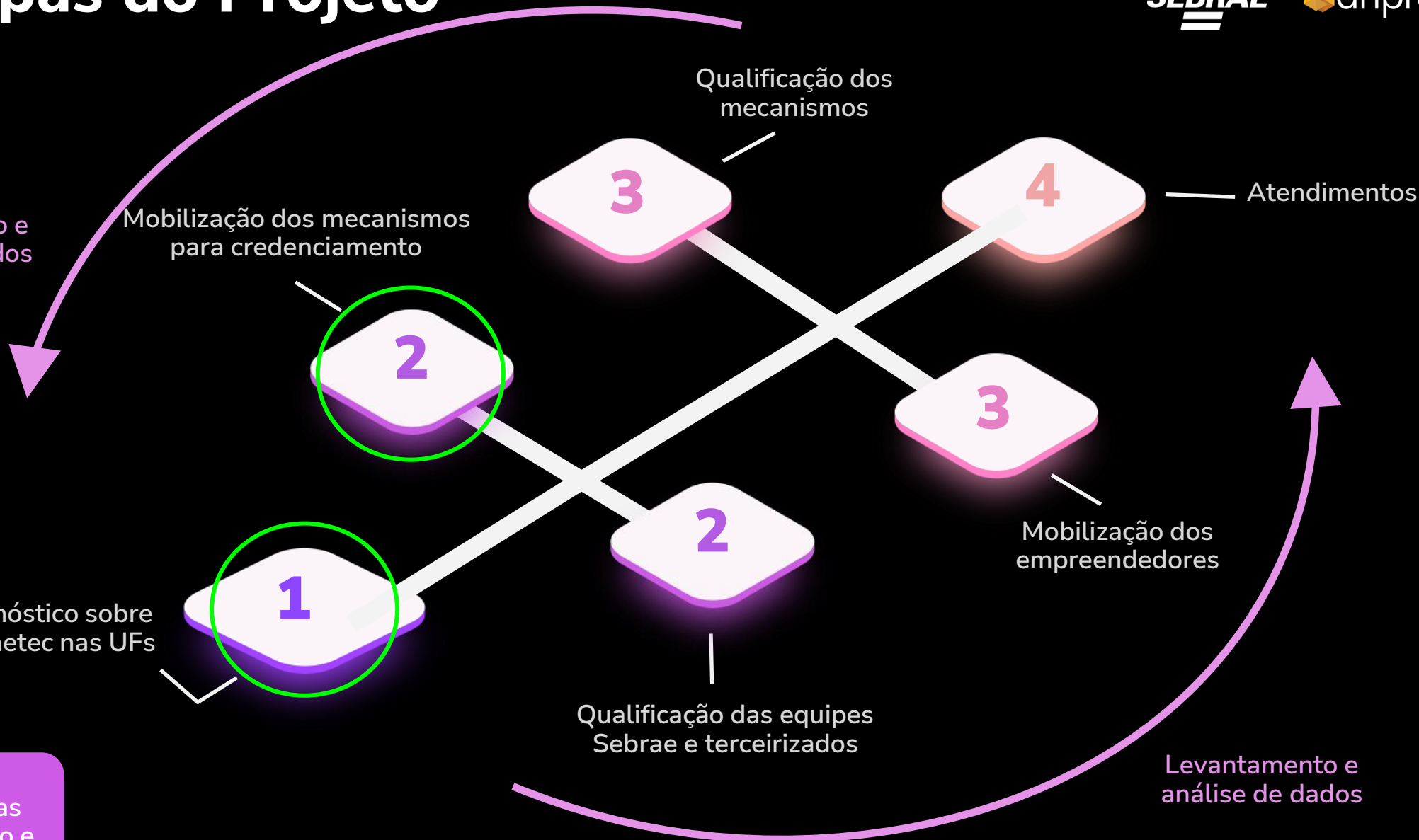
Qualificação dos mecanismos

Atendimentos

Mobilização dos empreendedores

Qualificação das equipes Sebrae e terceirizados

Levantamento e análise de dados





Resultados Esperados do Projeto

10.000 Clientes de inovação atendidos no Brasil



Credenciar e qualificar
120 incubadoras e 30
aceleradoras



Capacitar 4.150 pessoas
em conceitos e
ferramentas associadas ao
empreendedorismo



Atender 1.800 negócios
para validação da ideia
ao protótipo



Atender 3.600 negócios
para operação com
crescimento sustentável



Atender 450 negócios
para tração com
potencial de escala



Fichas Técnicas de Atendimento Sebrae

Ficha 1

Desenvolvimento de Negócios Inovadores - Validação do Negócio

Metas: Atender 1.800 negócios para validação da ideia ao protótipo

Entregas: (i) Modelo de negócios; (ii) Protótipo e (iii) Discurso de venda e/ou de parcerias

Tempo: 10 semanas

Valor: R\$ 10.000,00

Baixe a Ficha Aqui

Próxima





Fichas Técnicas de Atendimento Sebrae

Ficha 2

Desenvolvimento de Negócios Inovadores - Operação no Mercado

Metas: Atender 3.600 negócios para operação com crescimento sustentável

Entregas: (i) Modelo de negócios revisado; (ii) Produto ou serviço desenvolvido e avaliado e (iii) Discurso de venda e/ou de parcerias revisado

Tempo: 8 meses

Valor: R\$ 20.000,00

Baixe a Ficha Aqui

Próxima 



Fichas Técnicas de Atendimento Sebrae

Ficha 3

Desenvolvimento de Negócios Inovadores - Tração e Escala no Mercado

Metas: Atender 450 negócios para tração com potencial de escala

Entregas: (i) Modelo de negócios consolidado; (ii) Produto ou serviço consolidado e base de clientes ampliada, (iii) Discurso de venda e/ou de parcerias consolidado e praticado em condições reais; (iv) Conexão direta com investidores e clientes; (v) Identificação de oportunidades de participação de desafios tecnológicos em processos de inovação aberta e (vi) Identificação de oportunidades de internacionalização

Tempo: 4 meses

Valor: R\$ 30.000,00

Baixe a Ficha Aqui





Perfil Desejado para Prestar cada Serviço

Ficha 1 - Validação

Estrutura: Plataformas e ferramentas virtuais para atendimento remoto

Equipe: Corpo técnico mínimo de 02 profissionais de nível superior, com domínio de:

- (i) atendimento a novos negócios inovadores;
- (ii) elaboração de conceitos e modelos de negócios;
- (iii) apoio ao desenvolvimento de protótipos;
- (iv) desenvolvimento de modelos de venda e de parcerias.

Experiência:

- Ter experiência em serviços de incubação de empresas ou aceleração de negócios.
- Declarações de pelo menos 3 empreendimentos graduados ou acelerados pela prestadora, dentro dos últimos 3 anos. (exceto Ficha 3 - Tração)

Ficha 2 - Operação

Todos os requisitos da Ficha 1, mais:

Equipe:

- (v) apoio ao desenvolvimento de produtos e serviços; e
- (vi) orientação na captação de recursos.

Ficha 3 - Tração

Todos os requisitos da Ficha 1 e da Ficha 2, mais:

Equipe:

- (vii) conexão entre negócios e investidores;
- (viii) realização de eventos de demoday;
- (ix) inovação aberta;
- (x) internacionalização; e
- (xi) venture capital.

Experiência:

- Declarações de pelo menos 10 empreendimentos graduados ou acelerados pela prestadora, dentro dos últimos 3 anos.

Diagnóstico UF's

(em andamento)





Editais Abertos para Credenciamento

Possibilidade de atendimento remoto e credenciamento em 12 UFs

[Clique aqui para acessar aos editais](#)





Documentos Básicos para Credenciamento



Habilitação Jurídica



Regularidade Fiscal e
Certidões



Comprovação de
Capacidade
Operacional



Comprovação de
Experiência e/ou
Capacidade Técnica



Documentos Pessoais
dos Responsáveis



Registro e Experiência
Profissional da Equipe

******Os documentos básicos para credenciamento podem mudar de estado para estado, é necessário verificar na unidade se possuem o modelo



Fluxo Geral Sebraetec



Credenciamento

1. Sebrae - abertura edital
2. Mecanismo - envio das documentações
3. Sebrae - análise da documentação
4. Sebrae - credenciamento do mecanismo no sistema de gestão



Contratação

1. Empreendedor - explicação da demanda
2. Sebrae - Avaliação e definição da ficha
3. Sebrae - abertura da demanda no sistema
4. Mecanismo - acompanhamento das demandas pelo sistema
5. Mecanismo - avaliar e dar aceite/recusa à demanda (rodízio) ou enviar proposta de preços (cotação)
6. Sebrae e Mecanismo - assinatura do contrato pelo sistema
7. Mecanismo - contato para início do atendimento



Pagamento

1. Mecanismo - atendimento conforme etapas de cada ficha
2. Mecanismo - realizar entregas através do sistema
3. Sebrae e Cliente - análise e validação das entregas
4. Mecanismo - inserir docs para pagamento no sistema
5. Sebrae - pagamento

Bora junto?

Dúvidas:

sebraetecni@anprotec.org.br

<https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/sebraetec/negociosinovadores>